

Weemaes – Technical Sales Manager

Jouw functie

De uitdaging: Als technical sales manager ben je een sleutelfiguur binnen ons bedrijf. Je combineert **commerciële slagkracht** met **technische kennis** en weet strategisch belangrijke dossiers succesvol af te ronden, met focus op renovatie.

Wat ga je doen?

- Actieve prospectie en opvolging van **grote werven en renovatieprojecten**
- Onderhouden en uitbouwen van professionele relaties met **architecten, renovatiespecialisten en bouwpromotoren**
- Commerciële opvolging van projecten binnen de **renovatiewereld**
- Analyseren en interpreteren van **lastenboeken en technische dossiers**
- **Plannen lezen**
- Nodige input doorgeven zodat de offertes op maat perfect kunnen worden voorbereid
- Nabellen van de klanten
- Vertegenwoordiging van het bedrijf op **werfvergaderingen en strategische overlegmomenten**
- Onderhandelen en afsluiten van **grote commerciële deals**
- Interne afstemming met productie en uitvoering om projecten succesvol te realiseren
- Input geven aan de projectleider na het klantenbezoek

Wie ben jij?

Wij zoeken een **matuur en professioneel profiel** dat vertrouwen uitstraalt en stevig in de schoenen staat.

- Sterk **commercieel ingesteld** en resultaatgericht
- Aantoonbare **technische kennis** binnen de bouwsector en glassector is een plus
- Ervaring met **architecten, renovatiespecialisten en bouwpromotoren**
- Vertrouwd met **lastenboeken, aanbestedingen en grote renovatiewerven**
- Ervaring met het bijwonen en actief deelnemen aan **werf- en projectvergaderingen is een plus**
- Een echte **dealmaker** met overtuigingskracht
- Vlotte, correcte en professionele communicator
- Strategisch inzicht en gevoel voor lange termijnrelaties
- Kennis Frans is een grote plus
- Zelfstandig, verantwoordelijk en betrouwbaar
- Achtergrond project manager is een plus

Wat kan je verwachten?

Je komt terecht in een bedrijf in volle expansie, waar jouw impact direct zichtbaar is. Geen logge structuren, maar een ondernemende omgeving.

- **Verantwoordelijkheid:** je krijgt het vertrouwen en de vrijheid om je eigen agenda en strategie te bepalen. Jij bent de ondernemer binnen je eigen regio.
- **Backoffice support:** jij focust op de klant, onze sterke binnendienst zorgt ervoor dat de beloftes die jij maakt ook perfect worden uitgevoerd.
- **Verloning:** een aantrekkelijk salarispakket dat past bij je ervaring, inclusief een motiverend bonussysteem, bedrijfswagen, laadkaart en extralegale voordelen.
- **Cultuur:** een sfeer van open communicatie, korte lijnen met de oprichter en een team dat successen samen viert (o.a. tijdens onze maandelijks after-works).

Ben jij een commercieel talent met technische bagage die graag **grote renovatieprojecten binnenhaalt en meedenkt op strategisch niveau**? Dan maken wij graag kennis met jou.

<https://weemaesglas.be/werken-bij-weemaes/>