

Weemaes – Business Developer Wallonie et Bruxelles

Chez Weemaes, nous sommes experts en réparation de vitrages, mais ce n'est pas ce que vous vendez. Vous, vous vendez de la tranquillité d'esprit et de l'efficacité.

Lorsqu'un gestionnaire d'immeubles, un syndic ou un courtier en assurances est confronté à un bris de vitre, cela représente souvent pour lui un véritable casse-tête administratif.

Votre mission? Le convaincre que Weemaes est le seul partenaire logique pour résoudre ce problème rapidement et sans accroc.

Responsabilités

- **Prospection stratégique:** vous partez activement à la chasse de nouvelles collaborations avec des courtiers en assurances, syndics, facility managers et grands gestionnaires d'immeubles. Vous n'attendez pas que le téléphone sonne: vous identifiez vous-même les acteurs clés du marché et vous les contactez.
- **Vente consultative:** vous menez des conversations de haut niveau. Vous n'arrivez pas avec une brochure, mais avec un discours axé sur la prise en charge complète, la réduction des coûts et la rapidité dans le traitement des sinistres.
- **Développement de réseau:** vous construisez des relations à long terme. L'objectif n'est pas de réparer un seul bris de vitre, mais de décrocher le contrat grâce auquel le client nous appelle automatiquement pour tous ses sinistres futurs.
- **Ambassadeur:** vous représentez Weemaes lors d'événements de networking et de salons professionnels. Vous incarnez le professionnalisme que nos clients B2B attendent.
- **Focus sur la croissance:** la Wallonie et Bruxelles sont votre terrain de jeu.

Qui êtes-vous ?

- Nous recherchons un profil mature qui inspire confiance. Quelqu'un qui s'intègre dans un environnement corporate, tout en disposant d'une énergie commerciale inépuisable.
- Vous avez une expérience pertinente dans le monde des assurances, de l'expertise sinistres, du facility management ou de l'immobilier.
- Vous savez comment fonctionne un bureau de courtage ou un syndic, et vous connaissez leurs points de douleur.
- Vous êtes un hunter avec du fond: décrocher de nouveaux clients vous donne de l'énergie, mais vous le faites sur base de contenu et de confiance. Vous ne lâchez pas un prospect avant qu'il soit convaincu de notre service.
- **Mentalité:** vous êtes entreprenant, persévérant et orienté résultats. Un "non" est pour vous le début d'une conversation.
- Vous vous exprimez parfaitement en français.

Que vous offrons-nous?

- Vous rejoignez une entreprise en pleine expansion, où votre impact est directement visible. Pas de structures lourdes, mais un environnement entrepreneurial.
- **Responsabilité:** vous recevez la confiance et la liberté de définir votre propre agenda et votre propre stratégie. Vous êtes l'entrepreneur de votre région.

- Support backoffice: vous vous concentrez sur le client, notre solide équipe interne veille à ce que les promesses que vous faites soient parfaitement exécutées.
- Rémunération: un package salarial attractif en fonction de votre expérience, avec un système de bonus motivant, une voiture de société, une carte de recharge et des avantages extralégaux.
- Culture: une atmosphère de communication ouverte, des lignes courtes avec le fondateur et une équipe qui célèbre les succès ensemble (notamment lors de nos after-works mensuels).

<https://weemaes.be/>